# **Inhalt**

## Einleitung 11

1.	Qualifikation	ist nur	die halbe Miete	17
----	---------------	---------	-----------------	----

Klappern gehört zum Handwerk 18

## 1.1 Die Konkurrenz schläft nicht 22

Abschreckungsmanöver der Männer 23 Schluss mit der Konkurrenzscheu 25

# 1.2 Zwischen »Dornröschen-Komplex« und »Bienenkönigin-Syndrom« 27

Warten Sie nicht, bis Sie wach geküsst werden 27
Bitte nicht lächeln! 30
Von Frau zu Frau 31

## 1.3 Frauen an der Spitze 35

Ein steiniger Weg **35**Förderung auf dem Weg nach oben **40** 

#### 1.4 Ist es woanders wirklich besser? 42

Ein gelungener Mix: Frauen und Finanzen 44 Die Quote als Weg? 47

#### 2. Woran Frauen scheitern 49

#### 2.1 Wie Frauen führen 50

Die Suche nach dem weiblichen Führungsstil

Das Dilemma mit der Führung

54

Erfolgreiche Führungsstrategien

56

Die Zukunft der Führung

57

#### 2.2 Männerwirtschaft 58

Männer fördern Männer 60 Vielfalt statt Einfalt 62 In guter Begleitung 65

#### 2.3 Karrierehandicap Kind 69

Keine halben Sachen 72
Die deutsche Debatte 75

Weil ich es will 79

Karriere-Notausgang Kind 81

Die zweite Karriere 84

#### 2.4 Mythos Macht 89

Den Blick fürs Machtgeschehen schärfen 90 Sie kommen nicht zum Zug? 94 Gefährliche Kommunikationsfallen 98 Fallstrick Firmenkultur 103

## 2.5 Zu wenig Marketing in eigener Sache 107

Die 10-30-60-Formel 108

Sie haben die Wahl 105

Das Bild der bescheidenen Frau 109

Positives Selbstmarketing statt übersteigerter Selbstkritik 112

Entscheiden statt Bescheiden 115

## 3. Zehn Schritte für ein professionelles Selbstmarketing 116

Von nichts kommt nichts 120

#### Schritt 1: Selbstmarketing beginnt bei sich selbst 122

Was kann ich? Was will ich? 122

Erkenne dich selbst! 124

## Schritt 2: Man kann nicht alles planen 131

Der Weg ist das Ziel 134

Manchmal steht das Ziel im Weg 136

Think big! 137

Alles hat seinen Preis 139

## Schritt 3: Verlassen Sie die Wartebank 140

Raus aus dem Vielleicht-Modus! 141

Gehen oder bleiben? 144

#### Schritt 4: Sprechen Sie über Ihre Ziele 147

Klartext reden 148

## Schritt 5: Zeigen Sie sich 151

Und was machen Sie so? 152
Auf dem Präsentierteller stehen 153
Es ist immer Show-Time 155
Von sich hören und sehen lassen 158
Gegen Langeweile am Rednerpult 163

#### Schritt 6: Verkaufen Sie Ihre Ideen 166

Überprüfen Sie Ihr Image 170

## Schritt 7: Knüpfen Sie Kontakte 172

Sehen und gesehen werden 173
Gewusst wann 177
Gewusst wo 179
Gewusst wie 182
Vom Small Talk zum Big Business 185

#### Schritt 8: Investieren Sie 188

Optik und Outfit **188**Körpersprache und Stimme **191** 

## Schritt 9: Verlangen Sie viel 192

Weil Sie es sich wert sind 194 Bluffen Sie ruhig einmal 195

Schritt 10: Feiern Sie Erfolge 199

#### 4. Wird die Wirtschaft weiblich? 201

Wo bleiben »Germany's Next Topmanagerinnen«? 202
Mangel an männlichem Managerpotenzial 204
Mut, Muster aufzubrechen 207

Danksagung 210

Anmerkungen 211

Literaturverzeichnis 213

Stichwortverzeichnis 218

Über die Autorin 221